



---

## Diritto dell'impresa e dei contratti internazionali

6 CFU - 1° e 2° semestre

### Docenti titolari dell'insegnamento

**BIAGIO ANDO'** - Modulo Comparative law - IUS/02 - 3 CFU

**Email:** biando@unict.it

**Edificio / Indirizzo:** Palazzo Reburdone, via Vittorio Emanuele II, 8

**Telefono:** 095/70305224

**Orario ricevimento:** lunedì: 10,30-12,30; venerdì: 16-17,30

**ENRICO MACRÌ** - Modulo Diritto commerciale - IUS/04 - 3 CFU

**Email:** enricomacri@gmail.com

**Edificio / Indirizzo:** palazzo delle scienze corso italia catania

**Telefono:** .

**Orario ricevimento:** .

---

### MODALITÀ DI SVOLGIMENTO DELL'INSEGNAMENTO

- **Comparative law**

lezioni frontali.

- **Diritto commerciale**

Il corso verrà impartito con lezioni frontali. Eventuali diverse modalità (mista - telematica) verranno indicate sul sito universitario.

### PREREQUISITI RICHIESTI

- **Comparative law**

conoscenza dei concetti fondamentali del diritto dei contratti

- **Diritto commerciale**

Conoscenza adeguata del diritto privato

---

### FREQUENZA LEZIONI

- **Comparative law**

non obbligatoria, ma fortemente consigliata

- **Diritto commerciale**

Consigliata

---

## CONTENUTI DEL CORSO

- **Comparative law**

Studio dei principali tipi contrattuali utilizzati nell'esercizio dell'impresa.

- **Diritto commerciale**

Le fonti del diritto commerciale. Gli imprenditori. La pubblicità e l'organizzazione dell'impresa. Impresa collettiva e impresa sociale. La società semplice. La società in nome collettivo. La società in accomandita semplice. La società per azioni: la struttura finanziaria e la struttura organizzativa. Lo scioglimento e la liquidazione

---

## TESTI DI RIFERIMENTO

- **Comparative law**

Renzo Cavalieri- Vincenzo Salvatore, An introduction to international contract law, Giappichelli, pp.1-45; pp. 69 -144.

- **Diritto commerciale**

AA.VV., Manuale di diritto commerciale, a cura di M. CIAN, 4a edizione, Giappichelli, 2021, pp. 11-34, 53-81, 311-571 e 627-640

AVVERTENZA

**È richiesta la conoscenza dei testi normativi vigenti: si consiglia la consultazione di raccolta legislativa aggiornata**(ad es., De Nova, Codice civile e leggi collegate, Zanichelli, ultima edizione).

---

## ALTRO MATERIALE DIDATTICO

- **Comparative law**

Non previsto.

---

## PROGRAMMAZIONE DEL CORSO

### Comparative law

	<b>Argomenti</b>	<b>Riferimenti testi</b>
1	what is an international contract?	pp.1-5

2	applicable law	pp. 7-13
3	negotiation of international contract	pp.15-24
4	drafting of international contracts	pp.25-45
5	International sale of goods contracts	pp.69-80
6	Distribution contracts	pp.81-93
7	Agency contracts	pp.95-110
8	Franchise contracts	pp. 111-124

## **Diritto commerciale**

	<b>Argomenti</b>	<b>Riferimenti testi</b>
1	*1. L'imprenditore commerciale	pp. 11-34
2	*2. L'imprenditore commerciale (segue)	pp. 53-81
3	*3. Società in genere	pp- 311-335
4	*4. Società di persone	pp. 336-394
5	*5. S.P.A.: profili generali	pp. 395-416
6	*6. S.P.A.: capitale sociale	pp. 417-482
7	*7. S.P.A.: l'assemblea	pp. 483-510
8	*8. S.P.A. i sistemi amministrazione controllo	pp. 511-571
9	*9. Scioglimento e liquidazione delle società di capitali	pp. 627-640

## **VERIFICA DELL'APPRENDIMENTO**

### **MODALITÀ DI VERIFICA DELL'APPRENDIMENTO**

- **Comparative law**

Esami orali

- **Diritto commerciale**

Esame finale: prova orale.

La verifica dell'apprendimento potrà essere effettuata per via telematica, previo avviso sul sito universitario.

**Per gli studenti frequentanti - in corso e non** - si rinvia a quanto verrà comunicato durante il corso.

## ESEMPI DI DOMANDE E/O ESERCIZI FREQUENTI

### ▪ **Comparative law**

What is an international contract?

Applicable law

Negotiation of international contracts

Drafting of international contracts

International sale of goods contracts

Distribution Contracts

Agency contracts

Franchise contracts

Joint ventures

### ▪ **Diritto commerciale**

1 L'imprenditore agricolo. 2 Il registro delle imprese. 3 L'esclusione del socio. 4 L'accomandante indiscreto. 5 I conferimenti in natura nelle s.p.a. 6 La nullità delle s.p.a. 7 L'invalidità delle delibere assembleari 8 L'aumento del capitale sociale. 9 La responsabilità degli amministratori 10 Il collegio sindacale: poteri e responsabilità.

---